

DIRETTORE DEL CORSO

Avv. Prof. Guglielmo Gulotta

avvocato, psicologo, psicoterapeuta, già professore di psicologia giuridica presso l'Università degli Studi di Torino.

PATROCINI



ORDINE DEGLI
AVVOCATI DI MILANO

CREDITI FORMATIVI

L'Ordine degli Avvocati di Milano ha riconosciuto n. **16** crediti formativi, di cui n. **1** in materia obbligatoria.

ORARIO E FREQUENZA

Il corso si svolgerà in tre moduli:

sabato 12 ottobre 2019: 10,00-17,30;

domenica 13 ottobre 2019: 10,00-17,30;

sabato 26 ottobre 2019: 10,00-17,30;

domenica 27 ottobre 2019: 10,00-17,30;

sabato 23 novembre 2019: 10,00-17,30;

domenica 24 novembre 2019: 10,00-17,30.

SEDE DEGLI INCONTRI

Milano, Casa della Cultura, via Borgogna n. 3
(MM San Babila)

SEGRETERIA ORGANIZZATIVA

Fondazione Guglielmo Gulotta

Via Morosini n. 12 - 20135 - Milano

Tel 02 89 07 21 05

Fax 02 89 07 21 74

segreteria@fondazionegulotta.org

www.fondazionegulotta.org



*La Fondazione Guglielmo Gulotta
di Psicologia Forense e
della Comunicazione*

presenta il corso

STRATEGIE E TATTICHE DELL'ORATORIA FORENSE E DELLA PERSUASIONE

DESTINATARI

Il corso è rivolto ad avvocati, magistrati, praticanti, psicologi, tirocinanti, laureati e laureandi in giurisprudenza e psicologia.

OBIETTIVI FORMATIVI

L'obiettivo del corso è migliorare e consolidare la capacità di valutare in modo critico l'efficacia comunicativa in relazione al contesto forense attraverso laboratori assistiti da tutor, simulazioni ed esercitazioni a partire da una casistica reale; creare le "precondizioni" per modellare l'impianto difensivo o accusatorio, tenuto conto degli avanzamenti della psicolinguistica e della psicologia della persuasione. Durante le lezioni, infatti, vengono illustrati i fattori e i metodi connessi alla comunicazione persuasiva mediante l'audiovisione di brani di arringhe di processi reali sottoposti a un'attenta analisi psico-retorica, che ha permesso di sviscerare il testo per comprendere la finalità tattico-strategica di ciascun atto linguistico. I giuristi, dunque, anche grazie al contributo delle scienze psicosociali, possono affinare le capacità nel valutare i fatti e presentarli in modo convincente, nell'individuare le argomentazioni efficaci e nel strutturare un'arringa, ponendo attenzione agli aspetti comunicativi persuasivi, verbali e non. Gli psicologi possono apprendere come mettere a disposizione dell'avvocato le proprie competenze e il proprio sapere nell'ambito processuale per l'esame dei fatti, nonché per la preparazione della discussione forense.

DOCENTI

ADELINO CATTANI, docente di teoria dell'argomentazione presso l'Università degli Studi di Padova e presidente dell'Associazione per una Cultura e la Promozione del Dibattito;

GIOVANNANTONIO FORABOSCO, psicologo, psicoterapeuta, membro dell'International Society for Humor Studies;

GUGLIELMO GULOTTA, avvocato, psicologo, psicoterapeuta, già professore di psicologia giuridica presso l'Università degli Studi di Torino;

ANDREA IACONA, professore associato di logica presso il dipartimento di filosofia e scienze dell'educazione dell'Università di Torino;

EMANUELE MONTAGNA, attore, regista, direttore artistico della Scuola di Teatro Colli di Bologna, docente di Comunicazione della Persuasione presso l'Unione Camere Penali Italiane (UCPI) ;

VINICIO NARDO, avvocato, Presidente dell'*Ordine degli Avvocati di Milano*

LUISA PUDDU, professore associato di psicologia forense presso il dipartimento di FORLILPSI dell'Università degli Studi di Firenze;

ALESSANDRO TRAVERSI, avvocato, docente di diritto penale processuale presso l'Università degli Studi di Firenze.

ATTESTATI

Al termine del corso sarà rilasciato un attestato a coloro che avranno partecipato ad almeno il 75% delle ore di lezione e avranno completato il questionario di apprendimento di ogni modulo.

TESTO ADOTTATO

Gulotta G., Puddu L. (2004) *La persuasione forense: strategie e tattiche*. Giuffrè.

ALTRE LETTURE

Cattani A. e Varisco N. (2019) *Dibattito argomentato e regolamentato. Teoria e pratica di una Palestra di botta e risposta*, I Quaderni della ricerca 47, Loescher, Torino.

Traversi A. (2014) *La difesa penale. Tecniche argomentative e oratorie*. Giuffrè.

Iacona A. (2010) *L'argomentazione*. Piccola Biblioteca Einaudi Ns

Forabosco G. (2012) *Il settimo senso*. Psicologia del senso dell'umorismo (con istruzioni per l'uso). Orme editori.

AA. VV. (2009) *Processi penali processi psicologici. Studi sull'attività forense di Guglielmo Gulotta*. Giuffrè.

QUOTA ISCRIZIONE E SCONTI

€ 500 + IVA entro il 30 giugno 2019;

€ 550 + IVA entro il 31 luglio 2019.

€ 650,00 + IVA entro il 30 settembre 2019;

Praticanti (che non hanno bisogno di crediti), tirocinanti e studenti (non iscritti ad alcun albo professionale) potranno partecipare versando una quota agevolata, pari a € 450,00 + IVA.

COME ISCRIVERSI

Per iscriversi è necessario inviare la scheda di iscrizione compilata scaricabile dal sito della Fondazione unitamente alla ricevuta di versamento della quota di partecipazione entro il 30 settembre 2019 al seguente indirizzo e-mail segreteria@fondazionegulotta.org.